



**WIR SUCHEN ZUM  
NÄCHSTMÖGLICHEN ZEITPUNKT:**

## **Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) Gebiet Nordrhein-Westfalen**

### **Ihre Aufgaben**

- Verkauf unseres umfangreichen Produktportfolios
- Beratung und Pflege der Bestandskunden (Fachhändler)
- Strategische Neukundenakquisition und Aufbau von Kundenbeziehungen
- Ausbau der Umsätze im Vertriebsgebiet
- Nachverfolgung erstellter Angebote und Erzielung einer positiven Angebotserfolgsquote
- Präsentation der Produktpalette beim Kunden
- Eigenverantwortliches Management aller Aktivitäten in Ihrem Verkaufsgebiet
- Führen eigenverantwortlicher Verkaufsverhandlungen

### **Ihr Profil**

- abgeschlossene Berufsausbildung im technisch/handwerklichen Bereich oder kaufmännische Ausbildung mit ausgeprägtem technischen Verständnis
- proaktiver Vertriebsprofi mit nachweisbaren Erfolgen als Gebietsleiter
- mehrjährige Erfahrung im B2B-Umfeld im Bauelemente-Fachhandel oder im baunahen Zulieferbereich
- Hohe Vertriebs- und Dienstleistungsorientierung
- ausgeprägtes Verhandlungs- und Kommunikationsgeschick
- hohe soziale Kompetenz, souveränes Auftreten sowie gute Überzeugungskraft
- hohe Einsatzbereitschaft
- umfassende Reisebereitschaft, gültiger Führerschein der Klasse B, Bereitschaft zu regelmäßigen Übernachtungen (je nach Wohnort u. Gebietszuschnitt)
- sehr gute Kenntnisse im Umgang mit MS-Office (Outlook, Excel und PowerPoint)
- Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen

### **Wir bieten Ihnen**

- unbefristete Anstellung und hohe Arbeitsplatzsicherheit
- eine verantwortungsvolle Aufgabe mit Gestaltungsspielraum und Perspektiven
- attraktives Vergütungspaket
- Firmenwagen, auch zur Privatnutzung
- moderne IT-Ausstattung
- betriebliche Altersvorsorge
- vermögenswirksame Leistungen
- Jobbike
- Mitwirkung in einem dynamischen Team mit viel Erfolgspotential und kurzen Entscheidungswegen
- umfassende Einarbeitung

Die Unternehmensgruppe Alfred Bohn gehört zu den marktführenden, mittelständischen Herstellern topaktueller Fenster, Haustüren, Vordächer, Sommer- und Wintergärten sowie moderner Glaslösungen für den Wohnbereich im süddeutschen Raum. Wir sind Profis in Kunststoff, Aluminium und Glas, die Design, Qualität und Funktionalität in Lebensräume bringen. Wir fertigen mit unseren über 400 Mitarbeitern industriell und individuell auf einem hochmodernen Maschinenpark ausschließlich am Standort Sinsheim.

### **Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!**

Ihre aussagekräftigen Unterlagen senden Sie uns bitte unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins, gerne per Mail an uns.

Ansprechpartnerin: Michelle Reinmuth



**Unternehmensgruppe Alfred Bohn GmbH & Co. KG**  
Personalabteilung | In der Au 14-16 | 74889 Sinsheim  
Telefon +49 7261 687-166 | [personal@albohn.de](mailto:personal@albohn.de) | [www.albohn.de](http://www.albohn.de)